



**Yrityksen Myyntiteho on asiantuntijapalvelu pk-yritykselle,  
joka haluaa tehostaa markkinointiaan ja myyntityötään**

# Tehoa myyntiin j

## Myyntiteho

**YRITYKSEN MYYNTITEHO ON ASiantuntijapalvelu, JOLLA TEHOSTETAAN PK-YRITYKSEN ASIAKASLÄHTÖISTÄ MARKKINOINTI- JA MYYNTITYÖTÄ.**

**Työ- ja elinkeinoministeriö sekä ELY-keskukset haluavat luoda suomalaiselle yritystoiminnalle menestymisen mahdollisuuksia tukemalla kilpailukykyisten pk-yritysten perustamista, kehittämistä ja laajentamista.**

Myyntiteho-palvelu sopii eri kehitysvaiheissa oleville ja eri toimialojen yrityksille. Alkavat sekä kasvu- ja kehityshakuiset nuoret yritykset voivat tarkistaa markkinointi- ja myyntisuunnitelmiansa realistisuuden sekä tehostaa markkinointi- ja myyntitoimintaansa Myyntiteho-palvelun avulla. Pk-yritykset voivat päivittää markkinointi- ja myyntisuunnitelmiaan vastaamaan nykyisen ja tulevan liiketoiminnan edellyttämiä vaatimuksia. Myyntiteho toteutetaan yrityskohtaisena konsultointina markkinoinnin ja myynnin asiantuntijan sekä yritysjohdon (ml. tuotekehitys-, markkinointi- sekä myyntihenkilöstö) välisenä yhteistyönä.

Lähtökohtana Myyntiteho-palvelussa on yrityksen ja markkinoiden nykytilan arviointi sekä lähiajan kehityksen ennakointi. Näiden pohjalta päivitetään markkinoinnin ja myynnin strategioita ja laaditaan toimenpideohjelma, jolla yrityksen tuotekehitys- ja myyntiponnistelut suunnataan entistä osuvammin ja tehokkaammin.

Myyntiteho-palvelu toteutetaan noin 2-3 kuukauden kestoisena prosessikonsultointina, jossa asiantuntija ohjaa yrityksen henkilöstön tekemää kehittämistyötä.

Noin 6-9 kuukauden kuluttua toimenpideohjelman ja suunnitelmien laatimisesta pidetään seurantajakso, jonka aikana käydään läpi sovittujen toimenpiteiden toteutumisen nykytilanne sekä sovitaan mahdollisista jatkotoimenpiteistä.

Ohjelma sisältää neljä asiantuntijan ja yrityksen yhteistä työistuntoa sekä kolme asiantuntijan ohjeistamaa ja etäohjaamaa yritys kohtaista välitehtävää. Välitehtävä toimitetaan asiantuntijalle ennen seuraavaa työistuntoa. Tavoitteena on, että yritys jatkossa käyttää omatoimisesti hyväksi omissa työistunnoissaan opittua suunnittelukonseptia ja -systematiikkaa.

### Myyntiteho-ohjelman pääkohdat:

#### I Työistunto

Yrityksen perustietojen läpikäynti

- Tuoteanalyysi
- Asiakas- ja kohderyhmäanalyysi
- Kilpailija-analyysi
- Nykyinen markkinointi
- Potentiaalisten asiakassegmenttien valinta

#### I Välitehtävä

#### II Työistunto

Tuotekehitys ja tuotteistaminen

- Segmenttikohtaiset ostokriteerit
- Nykyisten tuotteiden vertaaminen kysynnän ja asiakassegmenttien tarpeisiin
- Tarvittava tuotteistaminen
- Uusien tuotteiden kehittäminen ja yhteistyö

# a markkinointiin



## II Välitehtävä

### III Työistunto

Markkinoinnilliset päätökset

- Omien resurssien määrittely
- Ensisijaiset kohderyhmät ja tuotteet
- Jakelutiekysymykset ja hinnoittelu
- Asiakassegmenttien tavoitettavuus ja keinojen määrittely
- Asiakassegmenttien viestinnällisten toimenpiteiden määrittely
- Markkinointikeinot ja -materiaalit

### III Välitehtävä, loppuyhteenveto

### IV Työistunto

#### Loppuyhteenveto

Markkinoinnin ja myynnin kehittämistoimenpiteiden suunnitelma

- Asiakas- ja tuotekohtaiset markkinointitoimenpiteet
- Myynnin toimenpiteet
- Mittaaminen ja seuranta
- Jälkilaskenta
- Tarvittavat muutokset

### V Seuranta

Sovittujen toimenpiteiden toteutumisen tarkastelu 6-9 kuukauden kuluttua toimenpideohjelman laatimisesta

## MYYNTITEHO ON TEHOKAS JA EDULLINEN OHJELMA

Myyntitehon laatu on varmistettu valitsemalla sen toteuttajiksi kokeneita pk-yritysten liiketoimintaa kokonaisvaltaisesti tuntevia asiantuntijoita, jotka ovat erikoistuneet markkinoinnin ja myynnin kehittämiseen.

Myyntiteho-palvelun lopputuloksena yritykselle syntyy markkinoinnin ja myynnin toimenpidesuunnitelma sekä muuta materiaalia, jota yritys voi hyödyntää mainonnassaan sekä myyntitoiminnassaan.

Myyntiteho-asiantuntijapalvelu maksaa pienille yrityksille (alle 50 henkilöä työllistävät yritykset) **500 €** ja keskisuurille yrityksille (50-249 henkilöä työllistävät yritykset) **750 €**. Ohjelmaa voidaan tarvittaessa jatkaa lisäkonsultoinnilla, josta veloitetaan pieniltä yrityksiltä **200 €**/päivä ja vastaavasti keskisuurilta yrityksiltä **400 €**/päivä. Myyntiteho-asiantuntijapalvelun hinta on arvonlisäveroton.

Myyntiteho-asiantuntijat ovat vaitiolovelvollisia kaikista yrityksen antamista ja ohjelman aikana yrityksen toiminnasta esiin tulleista tiedoista.

Lisätietoja Myyntiteho-palvelusta saat lähimmän ELY-keskuksen tuotevastaavalta. Myyntiteho-tuotetiedot saat myös internetistä: [www.ely-keskus.fi](http://www.ely-keskus.fi). Lisäksi voit ilmoittautua sähköisesti palveluun internetissä: [www.ely-keskus.fi/asiantuntijapalvelut](http://www.ely-keskus.fi/asiantuntijapalvelut).

## ELINKEINO-, LIIKENNE- JA YMPÄRISTÖKESKUKSET

Elinkeino, työvoima, osaaminen ja kulttuuri

### **Etelä-Pohjanmaan elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Huhtalantie 2, 60220 Seinäjoki  
Puhelinvaihdde: 020 636 0030

### **Etelä-Savon elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Mikonkatu 3 ja 5, PL 164, 50101 Mikkeli  
Puhelinvaihdde: 020 636 0120

### **Hämeen elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Rauhankatu 10, 15110 Lahti  
**Hämeenlinnan toimipaikka:**  
Raatihuoneenkatu 11, 13100 Hämeenlinna  
Puhelinvaihdde: 020 636 0130

### **Kaakkois-Suomen elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Salpausselänkatu 22, PL 1041, 45101 Kouvola  
**Lappeenrannan toimipaikka:**  
Kauppakatu 40 D, 53100 Lappeenranta  
Puhelinvaihdde: 020 636 0090

### **Kainuun elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Kalliokatu 4, PL 115, 87101 Kajaani  
Puhelinvaihdde: 020 636 0100

### **Keski-Suomen elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Cygnaeuskenkatu 1, PL 250, 40101 Jyväskylä  
Puhelinvaihdde: 020 636 0040

### **Lapin elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Ruokasenkatu 2, PL 8060, 96101 Rovaniemi  
**Kemin toimipaikka:**  
Asemakatu 19, 94100 Kemi  
Puhelinvaihdde: 020 636 0010

### **Pirkanmaan elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Kauppakatu 4, PL 297, 33101 Tampere  
Puhelinvaihdde: 020 636 0050

### **Pohjanmaan elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Hovioikeudenpuistikko 19 A, 4. krs  
PL 131, 65101 Vaasa

### **Kokkolan toimipaikka:**

Ristirannankatu 1, PL 240, 67101 Kokkola  
Puhelinvaihdde: 020 636 0140

### **Pohjois-Karjalan elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Kauppakatu 40 B, PL 69, 80101 Joensuu  
Puhelinvaihdde: 020 636 0110

### **Pohjois-Pohjanmaan elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Veteraanikatu 1, PL 86, 90101 Oulu  
**Ylivieskan toimipaikka:**  
Valtakatu 4, PL 103, 84101 Ylivieska  
Puhelinvaihdde: 020 636 0020

### **Pohjois-Savon elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Käsityökatu 41, PL 2000, 70101 Kuopio  
Puhelinvaihdde 020 636 0080

### **Satakunnan elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Yrjönkatu 20, PL 266, 28101 Pori  
Puhelinvaihdde 020 636 0150

### **Uudenmaan elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Maistraatinportti 2, PL 36, 00521 Helsinki  
Puhelinvaihdde: 020 636 0070

### **Varsinais-Suomen elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus**

Ratapihankatu 36, PL 236, 20101 Turku  
Puhelinvaihdde: 020 636 0060

### **ELY-keskus internetissä:**

[www.ely-keskus.fi](http://www.ely-keskus.fi)

[www.ely-keskus.fi/asiantuntijapalvelut](http://www.ely-keskus.fi/asiantuntijapalvelut)



Euroopan unioni  
Euroopan sosiaalirahasto

Vipuvoimaa  
EU:lta  
2007-2013